



Directeur des ventes et du marketing en microscopie

Société

PhaseView est un acteur reconnu dans l'industrie photonique, qui fabrique des systèmes optiques et d'acquisition d'images pour les laboratoires de recherche privés et universitaires. La gamme de produits comprend des systèmes de microscopie à fluorescence à feuille de lumière (LSFM) pour l'observation d'échantillons biologiques.

PhaseView a une forte présence internationale, avec plus de 80 % de son chiffre d'affaires réalisé à l'exportation. Notre culture nous conduit naturellement à développer des produits innovants et de haute qualité et à construire des relations étroites avec nos clients et partenaires pour anticiper leurs besoins et les accompagner dans leur recherche de nouvelles solutions.

Notre société, spécialisée dans la fabrication, la commercialisation et l'installation de microscopes d'imagerie à feuille de lumière et de logiciels pour la recherche, les cliniques et les hôpitaux, ainsi que les industries pharmaceutiques et biotechnologiques, recherche une personne dynamique, proactive et motivée pour rejoindre son équipe en tant que Responsable ventes et marketing pour nos systèmes d'imagerie avancés.

Responsabilités

Les principales responsabilités du candidat retenu seront les suivantes :

- a) Développer et mettre en œuvre des stratégies de vente à l'international pour les systèmes d'imagerie avancés ;
- b) Développer le réseau de distributeurs existant et prospecter de nouveaux partenaires commerciaux ;
- c) Définir et mettre en place les outils marketings pour la promotion des systèmes d'imagerie ;
- d) Participer à la mise en œuvre de nouveaux produits et services en liaison avec le département R&D et en réponse aux besoins du marché ;
- e) Mettre en place les outils de reporting et de suivis clients ;
- f) Promouvoir les ventes par des présentations et des démonstrations des microscopes de notre société ;
- g) Participer à des salons professionnels nationaux et internationaux en fonction des besoins ;
- h) Préparer des propositions et des documents techniques en réponse à des appels d'offres ;
- i) Assurer le support et service clients sur les systèmes de microscopes d'imagerie avancés en liaison avec le service technique.

Qualifications

Une expérience antérieure dans le domaine de la vente est préférable. Si vous n'avez pas d'expérience dans la vente, vous devez être titulaire d'une maîtrise ou d'un doctorat et posséder une expérience significative dans le domaine de l'imagerie numérique et des logiciels d'imagerie. La connaissance d'applications avancées (TIRF, FRET, FRAP, acquisition multidimensionnelle automatisée, etc.

Vous avez de solides connaissances en analyse d'images, en microscopie confocale et en microscopie à feuille de lumière, et une réelle capacité à établir des relations avec les prospects et les clients.

Votre tempérament commercial et votre connaissance des systèmes de microscopie avancés tels que l'imagerie par feuille de lumière, combinés à votre capacité à comprendre le marché, vous permettront de contribuer activement au développement des parts de marché de l'entreprise, tant en termes d'acquisition de nouveaux clients que de développement des ventes auprès des clients existants, en faisant preuve de combativité et de ténacité.

Vous êtes titulaire d'un permis de conduire valide. Un bon niveau d'anglais est nécessaire pour communiquer avec les clients du monde entier.

Contrat et Rémunération

Nous proposons un contrat à durée indéterminée assorti d'une prime liée aux ventes. La partie fixe du salaire est proportionnelle à votre formation et à votre expérience. Le poste est à pourvoir à partir du 1er février 2024.

Contact

Les dossiers de candidature, comprenant un curriculum vitae et une lettre de motivation, doivent être envoyés par courrier électronique à l'adresse suivante : contact@phaseview.com. Notre site web est <https://www.phaseview.com>.